

# TABLE DES MATIÈRES

PRÉFACE	7
REMERCIEMENTS	II
INTRODUCTION	15
CHAPITRE I — LES SOURCES DOUAISIENNES POUR UNE APPROCHE PROSOPOGRAPHIQUE	25
1.1. Une diversité de sources	25
1.2. Les sources réglementaires	26
1.3. Les registres des entrées en bourgeoisie et des mandats échevinaux	26
1.4. Les comptabilités municipales	27
1.5. Les milliers de documents de la série FF	29
1.5.1. Les actes divers	31
1.5.2. Les testaments	33
1.5.3. Les contrats de mariage et les <i>ravestissements</i>	34
1.5.4. Les sources judiciaires	36
1.6. Les autres séries	37
1.7. Quelques chiffres : récapitulatif des sources écrites exploitées	39
1.8. Une approche prosopographique : de l'individu au groupe, du groupe à l'individu	41
CHAPITRE II — DÉSIGNER LES HOMMES, NOMMER LES MÉTIERS	43
2.1. L'ambiguïté des mentions	43
2.2. Les métiers et leurs productions	50
2.3. Une étude de cas : les métiers du cuivre en Flandre et alentours	63

CHAPITRE III : LES MÉTIERS DOUAIISIENS ET LEURS RÉGLEMENTATIONS	73
3.1. Les organisations professionnelles douaisiennes et leurs règlements	73
3.2. Des métallurgistes unis par le métier ?	80
3.3. Les règlements dans le secteur du métal	85
CHAPITRE IV. D'ICI ET D'AILLEURS : LA DÉMOGRAPHIE DES MÉTALLURGISTES DOUAIISIENS	95
4.1. Le nombre de métallurgistes et leur période d'activités	95
4.2. Du recrutement régional aux migrations de longue distance	106
4.3. Des déplacements temporaires : l'exemple des fondeurs de cloches et des horlogers	118
CHAPITRE V. <i>EN DEMOURANT AUDIT DOUAY</i> : LA TOPOGRAPHIE DES MÉTIERS DU MÉTAL	123
5.1. Localiser les hommes et leurs ateliers	123
5.2. Des zones d'activités privilégiées	130
5.3. Des regroupements familiaux ?	140
5.4. La forge au cœur de la ville	142
CHAPITRE VI. LES NIVEAUX DE VIE ET DE FORTUNE	147
6.1. Différents indices plus ou moins probants	147
6.2. Les investissements immobiliers	149
6.3. Les capacités financières des familles : les apports au mariage	159
6.4. Les legs testamentaires	163
6.5. Des individus financièrement mieux pourvus	164
CHAPITRE VII. ACCAPAREMENT DE MARCHÉS, MARCHANDS ET PLURIACTIVITÉ	167
7.1. Le marché des travaux publics	167
7.2. Des marchands	174
7.3. Les signes de pluriactivités	183
7.4. Henri du Four : l'exemple d'un marchand de fer opportuniste	184

CHAPITRE VIII. LES LIENS ENTRE LES HOMMES, LES FEMMES ET LES FAMILLES	193
8.1. Des liens complexes et variés	193
8.2. Le corpus	197
8.3. L'analyse des données	200
8.3.1. Liés par le mariage	200
8.3.2. Des liens de confiance	203
8.3.3. De possibles liens de redevabilité	205
8.3.4. Les relations de crédit	208
8.3.5. D'autres relations entre professionnels	213
8.3.6. Les liens dans les transactions immobilières	214
8.3.7. Les relations conflictuelles	217
8.4. Des hommes en réseaux	219
CHAPITRE IX. TRANSMETTRE LE MÉTIER	231
9.1. La passation du père au fils : une réalité dans la métallurgie douaisienne ?	231
9.2. La transmission des outils	240
9.3. Transmettre sa maison et son atelier	248
9.4. La transmission des savoir-faire : une histoire difficile à écrire	257
CONCLUSION	263
ANNEXE : ÉDITION DU RÈGLEMENT DES ORFÈVRES DE 1460	271
GLOSSAIRE	275
SOURCES ET BIBLIOGRAPHIE	279
NOTE	301
INDEX NOMINUM DES MÉTALLURGISTES DOUAIISIENS ET LISTE DES SOURCES CORRESPONDANTES	303